



Depuis 1972, Cablecom installe des systèmes téléphoniques opérationnels et efficaces. Du câblage à la maintenance, nous assurons toutes les étapes.

Aujourd'hui, Cablecom se positionne dans les entreprises ayant réussi le virage des NTIC : IPBX, téléphonie sur IP, VPN... nous maîtrisons les technologies les plus en pointe. Fort de cette réussite, nous avons développé une offre de services à haut degré d'intégration: télécoms, architectures informatiques, infrastructures, vidéosurveillance et contrôle d'accès, mobilité et convergence.

Dans le cadre de son déploiement, Cablecom recherche un commercial de terrain, une personne ambitieuse et rigoureuse au réel tempérament de chasseur.

Sa mission : prospecter, conquérir et fidéliser une nouvelle clientèle.

Dans un cadre formateur, et en toute autonomie, il interviendra à toutes les phases de la vente ; audit, solution, proposition, négociation.

#### **Profil recherché**

- De formation supérieure commerciale ou technique : école de commercial ou d'ingénieur, DUT ...
- Passionné(e) par les Nouvelles Technologies de l'Information et de la Communication
- Doté(e) de bonnes connaissances dans (un ou) plusieurs des domaines suivant : les télécoms, la VOIP, les réseaux, les systèmes d'exploitation Windows et/ou Linux
- Ayant une expérience réussie dans l'élaboration et la vente de solutions destinées aux systèmes d'information des entreprises

Cablecom vous offre une rémunération motivante avec fixe et variable, un véhicule de services et de réelles perspectives d'évolution.

\*\*\*\*\*

#### **Informations complémentaires**

Type de poste : Temps plein, CDI ou CNE

Expérience souhaitée : 2 à 5 ans

Niveau d'études requis : Formation BAC +2

Rémunération : Selon profil et expérience

Siège basé à Rosny-sous-Bois (93)

Interventions en IDF, rarement au-delà.

\*\*\*\*\*

#### **Coordonnées du contact**

Monsieur David PETERSON : [dpeterson@cablecom.fr](mailto:dpeterson@cablecom.fr)